YILMAZ®

www.yilmazmachine.com.tr

YILMAZ® LINE

YILMAZ MAKİNE KURUMSAL İÇ YAYIN ORGANIDIR
MAGAZINE PUBLISHED BY YILMAZMACHINE

AĞUSTOS - EYLÜL - EKİM 2015
AUGUST - SEPTEMBER - OCTOBER 2015

GERİ SAYIM BAŞLADI!
YENİ FABRİKA,
DİLOVASI İMES

COUNTDOWN STARTED!
NEW FACTORY, DİLOVASI İMES.

- 1 **BAŞKAN'IN MESAJI**
  PRESIDENT'S MESSAGE
- 2 **GÜVENİN MİMARI:**
  ARCHITECT OF TRUST
  CANDAN SARIOĞLU
- 6 **YILMAZ AİLESİ'NİN GÖZÜNDEN**
  FROM THE POINT OF VIEW OF YILMAZ FAMILY
- 11 **ROPÖRTAJ / İBRAHİM EVCİ**
  INTERVIEW / İBRAHIM EVCİ
- 13 **ROPÖRTAJ / KAAN FIRINCI / METALIUM**
  INTERVIEW / KAAN FIRINCI / METALIUM

BAŞKAN'IN MESAJI
PRESIDENT'S MESSAGE

YILMAZ AİLESİ'NİN GÖZÜNDEN
FROM THE POINT OF VIEW OF YILMAZ FAMILY

GÜVENİN MİMARI: CANDAN SARIOĞLU
ARCHITECT OF TRUST

ROPÖRTAJ / İBRAHİM EVCİ
INTERVIEW / İBRAHIM EVCİ

TURQUM
TURKISH QUALITY OF MACHINERY

YILMAZ® LINE

YILMAZ TR MAKİNE SAN. ve TİC. AŞ. adına yayınlanmaktadır.
Published by Yılmaz TR Makine

İmtiyaz Sahibi
Grant Holder
Yılmaz TR Makine SAN. ve TİC. A.Ş. Adına Abdullah Yılmaz.
Abdullah Yılmaz for Yılmaz TR Makine SAN. TİC. A.Ş.

Yönetim Kurulu
Board of Directors
Abdullah Yılmaz
Eyüp Yılmaz
Menderes Akar
Adnan Akar

Genel Müdür
General Manager
Ali Snopçe

Satış ve Pazarlama Şefi
Sales and Marketing Chief
Emre Tümkor

Editör Grubu
Editorial Group
Barış Yıldırım
Mert Can Çakır

Baskı Print
SCALA MATBAA

YILMAZ TR MAKİNE SAN. ve TİC. A.Ş.
Adres / Adress: Taşdelen Mah.
Atabey Cad. Çekmeköy, İstanbul
Tel / Phone: +90 0216 312 28 28
Fax: +90 216 484 42 88

Derginin Tasarımı
ABT Bilgisayar
Tarafından Yapılmaktadır.

info@yilmazmachine.com.tr
www.yilmazmachine.com.tr
İstanbul 2015

Tüm yayın hakları saklıdır. Kaynak göstermek suretiyle alıntı yapılabilir, kopya edilmesi ve çoğaltılması yayın hakkı olan kişi ve kuruluşlardan alınacak izine bağlıdır Yayının içeriğinde yer alan bilgi, görüş, düşünce ve tezler yazan yazarını bağlar.

EYÜP YILMAZ

Başkan'ın Mesajı

Değerli iş ortaklarımız, sevgili okuyucular,

Kurumsal yayınımız olan "Yılmaz Line" dergisinin ikinci sayısıyla sizi selamlamaktan mutluluk duyuyorum.

Yakında faaliyete başlayacak yeni fabrikamızın tanıtıldığı bu sayımızda, 1977'den beri bu ailenin bir üyesi olarak işin bir diğer yönüne değinmek, bu günlere gelişimizin hikâyesine kısaca değinmek istiyorum.

39. yılımıza girerken 28.000 m2 bir alana taşınacak olmamızın sırrını; çok çalışmak, müşterilerimizi memnun etmek ve ilkleri başarmak kadar, birbirimize duyduğumuz güvenin ve bağlılığın yani Yılmaz Makine'nin DNA'sının oluşturduğunu düşünüyorum.

Ve bu yeni fabrikayı da sadece bir üretim tesisi olarak değil, Türkiye'nin dünyaya açılan bir 'penceresi' ve ülkeye daha fazla istihdam sağlayacak bir değer olarak görüyor, emeği geçen bütün arkadaşlarıma ve siz değerli dostlarıma bir kez daha teşekkür ediyorum.

Keyifle okumanız dileğiyle…

Eyüp Yılmaz
Yılmaz TR Makine Yönetim Kurulu Üyesi

President's Message,

Dear business partners and readers,

I'm pleased to greet you with second issue of our magazine "Yılmaz Line."

I also would like to mention the history of "Yılmaz" and how we come to these days in another aspect on this issue that focus on our new factory as a member of this family since 1977.

The secret of the succes of founding a factory about 28.000 sqm by celebrating 39 year anniversary, is not about only hardworking, satisfying our customers and break grounds, I think it's also related with having a mutual trust enviorement which means "Yılmaz Machine's DNA"

And the factory is not only a production facility, it's also "a Window to the World" of Turkey in terms of providing employment opportunity. Finally I would like to thank you for all collegues and valuable friends who contributed.

Enjoy your reading

Eyüp Yılmaz
Chairman of the Board Yılmaz TR Makine

CANDAN SARIOĞLU

GÜVENİN MİMARI: *ARCHITECT OF TRUST*

Kurulduğu günden bu yana "Güven" inşa eden Yılmaz Makine'nin Dilovası İMES'te inşa edilen yeni fabrikasını Mimar Candan Sarıoğlu'ndan dinledik.

We interviewed Canan Sarıoğlu, the architect of the new Yılmaz Makine factory constructed in Dilovası IMES. Yılmaz Makine builds "Trust," since the day of its establishment.

- 40.000 m² Açık Alan
- 28.000 m² Üretim Alanı
- %10 Güneş Enerjisi Üretimi ve Atık Su Kullanım Teknolojileri
- Sosyal Alanlar ve Dinlence Merkezleri

- 40.000 sqm Open Space
- 28.000 sqm Production Yard
- 10% Solar Energy Production Capacity and Waste Water Usage Technologies
- Amenity Spaces and Recreation Centers

Öncelikle fikir aşamasından başlayalım. Projenin nasıl oluştuğunu kısaca anlatabilir misiniz?

Bildiğiniz gibi bu alanda 10 seneden fazladır bulunuyoruz. Bu sürenin ikinci yarısından beri de yer sıkıntısı çektiğimiz için yeni yer arayışına başlamıştık. İMES Dilovası'ndaki alanda da bir yerimiz olunca burada etüt çalışması yaptık ve 2014 yılında temeli attık.

Neden Dilovası İMES'i seçtiniz?

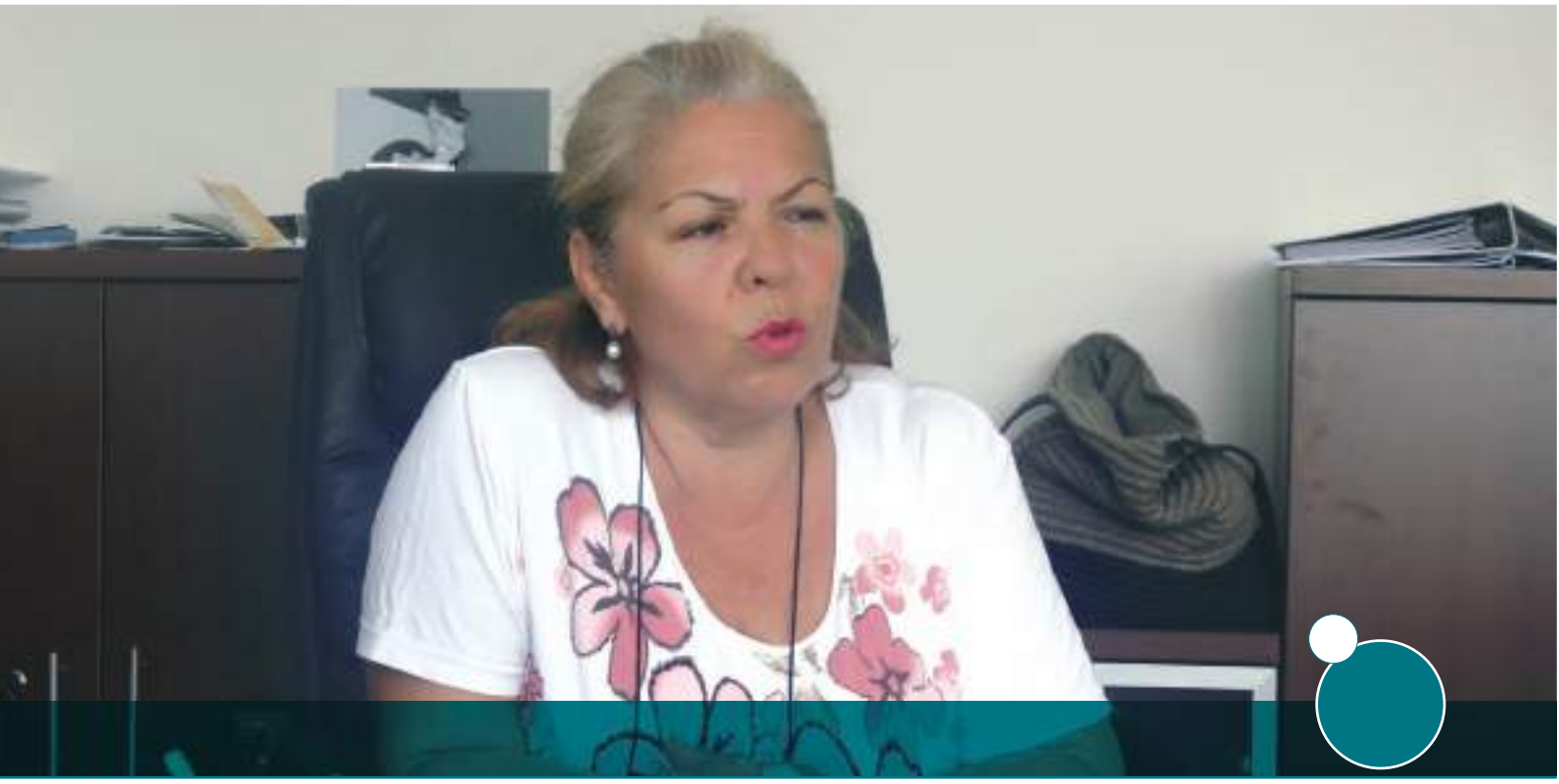
Yakın gelecekte şehir içinde sanayi tesisleri kalmayacak. Üretim alanı olarak da geniş bir alana ihtiyacımız olduğundan Dilovası İMES bizim için en uygun seçenekti. Hem uygun bir arazimiz olduğundan, hem mevcut altyapı koşullarından hem de sektörün kalbi olmasından dolayı burayı tercih ettik.

Let's start from the idea stage. Can you tell us briefly how the project developed?

As you know, we have been in this area for more than 10 years. Since the second half of this period, we have been searching for wider locations because of space problems. When we had a place in IMES Dilovası, we conducted a ground survey and laid the foundation in 2014.

Why did you choose Dilovası IMES?

There will not be any industrial facilities in the city, in the near future. Dilovası IMES was the best option for us since we needed a large area for production as well. We preferred it, since we both had a suitable land and also due to the existing infrastructure conditions and the area being in the heart of the industry.



Ar-Ge'ye ise neredeyse küçük bir fabrika büyüklüğünde yer ayırarak son teknolojik imkânlarla 1.500 m²'lik bir ofis kurduk.

Biraz iç mimariden bahsedelim. Proje detaylarından kısaca bahseder misiniz?
Fabrikayı imalat ve idari olarak iki ayrı bölüme ayırdık.

İmalat bölümünün artan ihtiyacı karşılayacak şekilde büyük olmasına, depolama ve hammadde giriş çıkış alanlarının da rahat ve işlek olmasına özen gösterdik. Ar-Ge'ye ise neredeyse küçük bir fabrika büyüklüğünde yer ayırarak son teknolojik imkânlarla 1.500 m2'lik bir ofis kurduk.

İdari alanda ise işlevselliğin yanı sıra estetiğe de çok önem verdik. Yeni nesil ofis tasarımlarının yanında özel toplantı ve görüşme odaları, konferans salonu, sergi alanı ve kış bahçesi gibi sosyal alanlar oluşturduk.

Çalışan memnuniyetini artırma adına bir de çalışan anketi yaptınız. Ne gibi talepler oldu?
Evet, performansı etkileyen bir diğer faktör de sosyal alanlar olduğu için, çalışanlarımızın da fikrini aldık ve bu talepler doğrultusunda spor sahaları ve dinlenme tesisleri oluşturduk. Çalışırken de rahat etmeleri için çatı aydınlatma ve diğer teknik konularda da fikirlerini aldık.

We allocated space for R&D almost the size of a small factory, and established a 1.500 sqm office, with latest technological facilities.

Let's talk about the interior. Could you briefly tell us about the project details?
We divided our factory into two separate sections as manufacturing and administrative building.

We paid special attention to have a large manufacturing area, to answer the increasing demand and for storage and raw materials and have comfortable, practical entries and exits..

We also placed utmost importance to functionality in addition to aesthetics. We created special meeting rooms, conference hall, exhibition area and social areas such as winter garden In addition to new generation offices.

You conducted an employee survey to increase employees' satisfaction. What was the common demand?
Yes, since another factor affecting performance is social areas, we asked the opinion of our employees, and created sports area and rest areas. We also asked their opinion on roof lightning and on other technical matters in order to provide them comfort while working.

Güneş ışığından maksimum faydalanmak için çatıda özel paneller oluşturuldu ve %10'luk maksimum enerji üretimine ulaşıldı.

Fabrikanın Yeşil Bina teknolojisiyle yapıldığını söylediniz, biraz detaylandırır mısınız?

Tabi. Proje başından beri maksimum enerji verimliliğine göre tasarlandı. Güneş ışığından maksimum faydalanmak için çatıda özel paneller oluşturuldu ve %10'luk maksimum enerji üretimine ulaşıldı.

Bunun yanında kullanılan suyun da arıtılarak bahçede kullanılması sağlandı ve su sarfiyatı minimuma indirildi. Isıtma sisteminde ise gazlı sistem yerine Fan Coil sistemi tercih edilerek hem enerji tasarrufu sağlandı hem arıtılmış suların kullanımı için bir alan daha oluşturuldu.

Son olarak, fabrikada yer alacak sergi alanından biraz bahseder misiniz?

Elbette. Bildiğiniz gibi Yılmaz Makine'nin 40. yılı yaklaştığından, kullanılan makine ve fotoğrafların da yer alacağı bir müze hazırlığı var. Bu sergiyle Yılmaz Makine'nin bu günlere nasıl geldiğini de daha rahat görebileceğiz. Bir nevi zaman tüneli gibi…

Roof to benefit maximum from sunlight and 10% maximum energy production was achieved.

You mentioned that the factory was built with Green Building technology can you elaborate on that?

Of course... The project was designed for maximum energy efficiency since the beginning.

Special panels were created on the roof to benefit maximum from sunlight and 10% maximum energy production was achieved.

Additionally, the water consumed was purified and used in the garden and water consumption was reduced to a minimum. By preferring Fan Coil system over gas system in heating, both energy savings were achieved and another area to use purified water was created.

Finally, can you tell us about the exhibition area to be located in the factory?

Sure. As you know, since Yılmaz Machine' 40th anniversary is approaching, an exhibition is being prepared in which machines and photographs will be included. We will be able to see how better how Yılmaz Makine reached today. It is kind of a timeline…

YENİ FABRİKA, YENİ HEDEFLER...

NEW FACTORY, NEW TARGETS...

Yılmaz Makine Ailesi yılsonuna kadar taşınılacak yeni fabrika hakkındaki görüşlerini anlattı.

Yilmaz Machine family shared their views on the new factory which will be moved until the end of the 2015.

Menderes Akar
Yılmaz Makine Yönetim Kurulu Üyesi

Hedefimiz üretim kapasitemizi 4 kat artırmak!
10 sene öne aynı duygularla geldiğimiz bu fabrikadan, şimdi yine aynı duygularla ayrılıp yenisine geçiyoruz. Geçerken de daha yaşanabilir, daha teknolojik ve yeşil bir fabrikada çalışacak olmanın gururunu yaşıyoruz. Ar-Ge'ye büyük önem verdiğimiz bu tesisle, çalışan sayımızı %100, üretim kapasitemizi 4 kat artırmak istiyoruz.

Menderes Akar
Yılmaz Machine Member of the Board

Our goal is to increase our production capacity 4 times!
10 years ago, we came to the current factory with a special feeling. We are now leaving here and moving to the new factory with the same feeling.

While moving there, we are proud to be working in a green environment more livable and more technological. In this facility, we will pay more attention to R&D, and we are targeting to double our number of employees and also increase our production capacity 4 times.

Ali Snopçe
Yılmaz TR Genel Müdürü

Fabrika Yılmaz'ın "Güven" imajını daha da güçlendirecek.
Fabrikanın büyüklüğü göz önüne alınırsa, yıllardan beri sağlamış olduğumuz "Güven" imajını daha da pekiştireceğini düşünüyorum. Üretim ve depolama alanı daha geniş olacağı için, özellikle yeni hatlı makinelerimizi müşterilerimizle daha hızlı buluşturabileceğiz.

Yani "Yılmaz" kalitesini tüm dünyadaki müşterilerimize daha iyi bir hizmetle sunacağız.

Ali Snopçe
Yılmaz TR General Manager

Factory will further strengthen Yilmaz image of "Trust"
Considering the size of the factory, I believe that it will complete our "Trust" image that we are establishing for many years. Since the production and storage area will be larger, we will have the chance to supply our new CNC line machines in a very short period.

So, we will offer "Yılmaz" quality to our worldwide customers with a better service.

YILMAZ AİLESİ'NİN GÖZÜNDEN | FROM THE POINT OF VIEW OF YILMAZ FAMILY

Erhan Yücel
Üretim ve Planlama Müdürü

Yeni fabrika artan verimliliğimiz için bir kilometre taşı olacak.
Yeni fabrikamızın devreye alınması; farklılaşan müşteri isteklerinin ve ürün çeşitliliğindeki artış beklentilerin karşılanması için kullandığımız esnek üretim sistemimizin etkinliğini ve verimliliğinin arttıracaktır.

İşyeri sağlığı ve güvenliğine verilen hassasiyetle, malzeme ve işgücü hareketlerini rahatlatmak, üretim akışını ve taleplere cevap hızını arttırmak için planlanan fabrikamız kaliteli üretim odaklı büyüme ve gelişme hedeflerimize ulaşmada yeni bir kilometre taşı olacaktır.

Eray Çelik
AR-GE Müdürü

1.500 m² alana sahip Ar-Ge Ofisi yeniliklerin merkezi olacak.
Yeni fabrika tüm dünyada hızla değişen ihtiyaçlara daha hızlı adapte olabilme adına büyük ve gelecek vaat eden bir yatırım. Biz de bu alandaki 1.500 m²'lik ofisimizle müşterilerimize yeni teknolojiler üretme olanağına sahip olacağız. Bu sayede yeni ürünleri devreye alma sürecimiz kısalacak, test verimliliğimiz artacak ve müşterilerimize daha kısa sürede çözümler üretebileceğiz.

Erhan Yücel
Production and Planning Manager

Our new factory will be a milestone for our increasing productivity
The commissioning of our new factory will increase the effectiveness and productivity of our flexible production system that we use to meet the expectations of our customers on diversifying the products and other requirements.

Eray Çelik
R & D Manager

With 1,500 m² of space, R & D Office will be the center of innovations.
The new factory is a large and promising investment in order to adapt more quickly to the rapidly changing global needs. With our Office of 1,500 m², we will have the opportunity to generate new technologies to our clients in this area.

In this way, the process of commissioning new products will be shortened, testing efficiency will increase and we will be able to develop new solutions to our customers in a short time.

Bedrettin Ayverdi
Satınalma Şefi

Yaklaşık 4 kat artacak tedarik hacmi için hazırız!
Üretim yaklaşık 4 kat artacağından satın alma hacmi de benzer şekilde büyüyecektir. Bu nedenle yeni sürece uyum sağlamak için tedarikçilerimizle yaklaşık bir yıldır altyapı çalışmaları yürütüyoruz. Lokasyon olarak da İstanbul girişi ve gümrük bölgesine yakın olacağımızdan ithalat ve ihracatın da hız kazanacağını düşünüyoruz.

Bedrettin Ayverdi
Purchasing Chief

We are ready to an increase on procurement volume by about 4 times!
Production will increase about 4 times thus the purchase volume will also grow in a similar way. There fore we carry out infrastructure works for nearly a year with our suppliers to ensure compliance with new process. Since the location is at the entry of Istanbul and close to the customs territory, we believe that the import and export operations will accelerate.

Vasfi Şahin
Teknik Servis Şefi

Hizmet kalitesi ve müşteri memnuniyetinde öncü olmaya devam edeceğiz.
Yılmaz Makine teknik servis takımı olarak müşterilerimize bugüne kadar sağladığımız kaliteli hizmeti ve müşteri memnuniyetini yeni fabrikamızda lokasyon avantajını da kullanarak en üst seviyeye taşımak ve her gün daha iyi hizmet vermek ilkemiz olmaya devam edecektir.

Müşterilerimizden gelen önerileri de dikkate alınarak, takım arkadaşlarım ile sektörde rakiplerine de örnek olacak hizmet kalitesini müşterilerimize sunmaya devam edeceğiz.

Vasfi Şahin
Chief of Technical Services

We will continue to be the leader in service quality and customer satisfaction.
As Yilmaz Makine technical service team, customer satisfaction and service quality is our main policy. In our new factory, by using the advantage of location, we are targeting to improve our quality and give excellent services.

Taking into consideration the suggestions from our customers, all technical services team will continue to offer a service quality which will set an example to the competitors in the sector.

Fuar Takvimi

Fair Calendar

AluExpo 2015
8-10 Ekim/October
H10 - E110

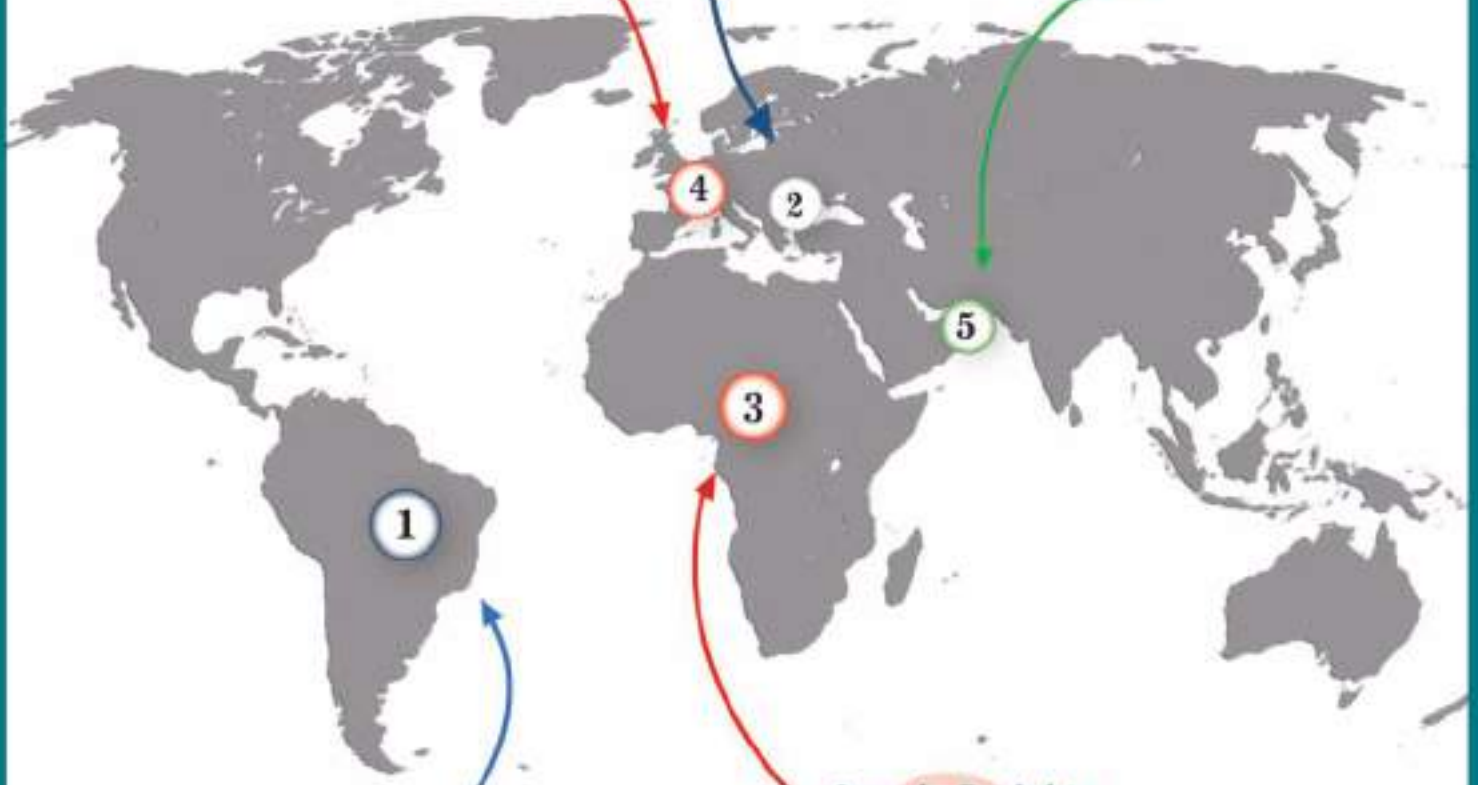
aluexpo 2015

Batimat Fransa/France
2-6 Kasım/October
Salon 7/G 168

BATIMAT

Dubai BIG 5
23-26 Kasım/November
Zabeel D131

THE BIG 5 International Building & Construction Show



Angola Projekta
22-25 Ekim/October
Pavillion 5/E13

PROJEKTA
PROJECTAR O FUTURO CONSTRUINDO O PRESENTE

Construsul Brezilya/Brazil
5-8 Ağustos/Agu
Pavillion 2 /440

Construsul
Feira Internacional da Construção

YILMAZ

İBRAHİM EVCİ

Arjantin Ofis Müdürümüz İbrahim Evci ile Arjantin Expovivienda'nın hakkında...

Arjantin Expovivienda'in bölge için önemi nedir? Katılmaya nasıl karar verdiniz?

Arjantin Batimat, sadece ülkenin değil Güney Amerika'nın en prestijli fuarlarından biri. Fuar son 2 yıldır kriz nedeniyle biraz küçülse de, müşterilerimize "krize rağmen işte buradayız" mesajını vermek istedik ve katılmayı tercih ettik.

Ziyaretçillerin ilgisi nasıl oldu, katılımdan memnun musunuz?

Aslında evet. Ziyaretçi sayısı önceki yıllara göre azalsa da katılımcı profili ve ilgisi oldukça iyiydi. Hem müşterilerimizle buluşma, hem de potansiyel müşterilerle tanışma açısından faydalı oldu.

Interview with Mr. İbrahim Evci, Manager of Argentina Office of Yilmaz about Expovivienda...

What is the significance of Arjantina Expovivienda for South America? How did you decide to participate?

Argentina Batimat, not only one of the most prestigious fair of Argentina, but also in South America. Although it was diminished last two years because of economic crisis, we had decided to participate to reach our customers and give them the message "Here we are, despite the crisis!"

Are you satisfied by visitors interest during the fair?

Actually yes. Altough number of visitors was decreased, visitor profile and attention was well satisfied. We got the chance to meet new customers as well as existing one's.

2016 yılı için özellikle Arjantin'de bir gelişme sağlayacağımızı beklemekteyim. 2015 yılı sonundaki seçimlerden sonra ithalat kurallarında esneme olursa bölgede büyük bir hareketlilik olabilir.

Yeni ürünlerinize ilgi nasıldı? En çok hangi makineleriniz talep gördü?

En çok ilgi yeni CNC makinelerimiz ve PVC hattımıza oldu. Bizden böyle bir yenilik bekleyen çok sayıda müşterimiz vardı.

Türkiye'yle kıyaslandığında bölge pazarının en büyük farkı nedir?

Türkiye'nin aksine, Latin Amerika bölgesi alüminyumun ağırlıkta olduğu bir pazar ve müşterilerin %70-80'den fazlası küçük çapta veya manuel iş yapan atölyeler. Bu nedenle PVC burası için tamamen yeni bir ürün.

2016 yılında Güney Amerika'da gördüğünüz fırsatlar nelerdir? Planlarınızdan bahseder misiniz?

2016 yılı için özellikle Arjantin'de bir gelişme sağlayacağımızı beklemekteyim. 2015 yılı sonundaki seçimlerden sonra ithalat kurallarında esneme olursa bölgede büyük bir hareketlilik olabilir.

Bunun yanında bir de Kolombiya ve Meksika var. Bu ülkelerin ekonomi politikaları oldukça esnek olduğu için çok dinamik bir pazar var. Hedefimiz bu bölgelerde de lider olmak.

We expected a big economic growth in Argentina if market policies would be implemented to make more open and flexible after election which will be held on end of 2015.

How was the common feedbacks for your new products? Which one has attract most attention?

Our new CNC machines and lines drew great interest and positive feedback by visitors. Especially our current customers was pleased to see these premium products according to new technology.

What is the biggest difference between two markets, S. America and Turkey?

Main differences is about the raw material, because whole South America market was dominated by aluminium in comparison with Turkey and consist %70-80 by small companies. Therefore, PVC is totaly new product for here and resembles old times in Turkey about 20-25 ago.

What are the opportunities in South America in 2016? Can you tell us about your studies?

We expected a big economic growth in Argentina if market policies would be implemented to make more open and flexible after election which will be held on end of 2015.

In addiiton, we'd like to be a leader also in Colombia and Mexico which is one of the most emerging and dynamic markets in our region.

KAAN FIRINCI

1996 yılından beri Yılmaz Makine müşterisi olan Metalium'un İmalat ve Satınalma Müdürü Kaan Fırıncı ile sektör ve Alüminyum İşleme Merkezi AIM 4310 hakkında…

Öncelikle sizi tanıyalım. Metalium'u kısaca anlatabilir misiniz?

Metalium olarak sektöre 1996 senesinde plastik doğrama imalatıyla girdik. 1999 yılında alüminyum doğrama ve cephe giydirme imalatına geçtik ve biri malzeme satışı diğeri kaplama üzerine iki ayrı firmayla yolumuza devam ettik.

Şimdi hem yurt içine hem yurt dışına satış ve uygulama gerçekleştiriyoruz.

> **20 yıla yakın bir süredir birlikte olduğumuz için artık bir aile gibiyiz. Her konuda destek ve bilgi alabiliyoruz.**

Yılmaz Makine'yle ne süredir çalışıyorsunuz, daha çok hangi makineleri tercih ediyorsunuz?

Kurulduğumuzdan beri diyebilirim. 1996 yılındaki ilk atölyemizi kurduğumuzda Yılmaz'dan bir adet plastik doğrama seti aldık. O günden bu yana çalışmaya devam ediyoruz. 20 yıla yakın bir süredir birlikte olduğumuz için artık bir aile gibiyiz. Her konuda destek ve bilgi alabiliyoruz.

We interviewed with Manager of Prodution and Purchasing Manager of Metalium, a customer of Yılmaz since 1996, about industry and Aluminum Profile Processing Center AIM 4310.

First please let to get to know you. Could you tell us briefly about Metalium?

We started with plastic cutting manufacturing in 1996. In 1999 we started working on aluminum joinery cutting and side plating production and continued with two companies, one about material sales and the other facing on.

Now we realize sales and application to both the domestic and overseas markets.

> ***For almost 20 years, we are like a family. We are able to receive support and information in all matters.***

How long have you been working with Yılmaz Machine? What kind of machine(s) do you prefer mostly?

Almost since we were established… We bought a PVC cutting set from Yılmaz when we established our first atelier in 1996. We've been working since then. Since we have been together for almost 20 years, we are like a family. We are able to receive support and information in all matters.

Geçtiğimiz Şubat'ta gerçekleştirilen lansmanda AIM 4310 ürünüyle Ar-Ge ödülü aldınız. Bu süreci biraz anlatır mısınız?
Açıkçası ödül bizim için sürpriz oldu, çok gururluyuz. Ödül sürecine gelirsek; üretim kapasitemiz artınca daha otomatik ve aynı anda birkaç panel işleyen seri üretim makinelerine ihtiyaç duyduk.

Yılmaz'ın da bunun üzerine uzundur çalıştığını biliyorduk. Ar-Ge ekibi de işleme merkezi üzerinde çalışınca bilgi alışverişinde bulunduk. Ürün çıkınca da aldık ve kullanmaya başladık.

"Her şey programlamada bittiği için bir ustaya ihtiyaç duymuyor ve tek tuşla üretim tamamlanıyor."

Deneyimleriniz nasıl, ürünü biraz sizden dinleyebilir miyiz?
Makine gayet hızlı ve hassas… Panel konumlaması da pratik olduğu için oldukça kullanışlı. Her şey programlamada bittiği için bir ustaya ihtiyaç duymuyor ve tek tuşla üretim tamamlanıyor. Aynı anda 3-4 panel işleyebildiği için de fiyat performans açısından oldukça avantajlı.

2016 yılı için sektörü biraz değerlendirir misiniz? Beklentileriniz neler?
Önümüzdeki 10 yılda da kentsel dönüşümün ve yapılaşmanın devam edeceğini düşünüyorum. Bu anlamda önümüz açık. Kompozit kaplamalar ise çok yaygınlaştığı için daha işlemeli ve sanatsal işler ön plana çıkacaktır. Bu konuda iddialıyız.

You received an R&D award with AIM 4310 in launching realized past February. Could you tell us about this process?
Obviously, this award was a huge surprise for us and we are very proud. If we come to the award process; when our production capacity increased, we needed more automated and mass production machines which could process several profiles at the same time.

We knew that Yılmaz was working on this for a long time. When R&D Department worked on process center, we exchanged information. When the machine was ready we bought it and started working.

"Since everything is completed at programming, no expert master is needed"

What are your impressions? Could you give some feedback about the product?
Sure. Machine is very fast and sensitive…Due to panel positioning it is quite practical to use. Since everything is completed at programming, no expert master is needed and production is completed with single button. Since 3-4 panels can be operated simultaneously, it it is very profitable from the point of price/performance ratio.

Can you evaluate the sector for the year 2016? What are your expectations?
I think urban transformation and housing will continue in next 10 years. So I'm optimistic about growing. Since composite coating is widespread, more artistic and inlaid work will come forward. We are ambitious on these.

YILMAZ MAKİNE GELENEKSEL PİKNİĞİ

GELENEKSEL YILMAZ MAKİNE PİKNİĞİ ÖMERLİ'DE YAPILDI!

20 yılı aşkın süredir düzenlenen ve yapılan aktivitelerle oldukça keyifli anlar yaşanan "Geleneksel Yılmaz Makine Pikniği" 13 Haziran'da Ömerli'de yapıldı.

Çalışanların yanı sıra ailelerin de yoğun katılım gösterdiği piknik kahvaltıyla başladı. Ardından voleybol ve futbol turnuvalarının yapıldığı piknikte, çocuklar ve bayanlar da kendileri için hazırlanan oyunlarda eğlence dolu anlar yaşadı.

THE TRADITIONAL YILMAZ MACHINE PICNIC HELD ON ÖMERLI!

The Traditional Yılmaz Machine Picnic that has been held almost twenty years, was organized in Ömerli on 13 June. Yılmaz employees and their family had quite pleasant moments with entertaining activities and games.

Picnic was start with breakfast. And then football and volleyball tournaments and special activities for children and women were organized.

SUFİ DİNLETİSİ

YILMAZ MAKİNE AİLESİ İFTARDA BULUŞTU.

Geleneksel Yılmaz Makine Tedarikçi, Personel ve Bayi iftarları 24, 26 ve 30 Haziran'da yapıldı.

Yılmaz Makine'nin geniş tedarikçi ağını davet ettiği ve sufi dinletisiyle huzur dolu anların yaşandığı "Tedarikçi İftarı" 24'ünde Yılmaz Makine bahçesinde düzenlenirken, tüm çalışanların davet edildiği "Personel İftarı" 26 Haziran'da Ramazan Bingöl Restoran'da yapıldı.

Tüm İstanbul bayilerinin düzenlendiği "Bayi İftarı" ise 30 Haziran'da satış ve pazarlama ekibinin de katılımıyla Üsküdar Mabeyin Restoran'da gerçekleşti.

YILMAZ MACHINE FAMILY MET ON IFTAR.

Traditional Yılmaz Machine Ramadan İftar for Suppliers, Employees and Dealers was held on 24, 26 and 30 June.

"Suppliers İftar" that was experiencing moments of peace with Sufi concert held in company garden on 24 June and "Employees İftar" was held on 26 June at Ramazan Bingöl Restaurant. "Dealers İftar" also organized at Üsküdar Mabeyin Restaurant with sales and marketing team participation on 30 June.

ERAY ÇELİK

AR-GE Müdürü Eray Çelik'le güncel çalışmalar, geliştirilen ve yeni üretilen ürünler hakkında kısa bir söyleşi.

Şu anda hangi tür makineler üzerine çalışıyorsunuz. Fuar hazırlıklarınız ne durumda?

Bu dönemde yeni 4 ve 5 eksenli alüminyum profil kesme makineleri üzerinde çalışıyoruz. Şu anda tasarım süreci ardından prototipini oluşturduğumuz makinenin testlerini yapmaktayız. 2016'daki TÜYAP Kapı ve Pencere Fuarında 5 eksenli Alüminyum Profil İşleme Makinesinin yanı sıra yeni Üç Motorlu Kopya Freze, Cephe Profilleri Köşe Kertme Makinesi ile Yeni PVC Kaynak Makinelerini de sunmak istiyoruz.

We interviewed with Mr. Eray Çelik, Manager who is R&D Department of Yılmaz Machine, about their latest projects and newly settled products.

Currently what kind of machine (s) are you working on? Could you give details about your fair preparations?

Nowadays we have been dealing with the new 4 and 5-axis Aluminum Profile Processing Machines. We have completed the design studies and we are making the test studies on the prototype machine. We are planning to exhibit it in İstanbul TUYAP PVC Window and Door Fair. Besides that, the new triple spindles copy router, notching and PVC welding machines are planned to exhibit as well.

Biraz yeni çıkan PCC 6505 - Profil Kesme Merkezi'nden bahsedebilir misiniz? Ürünü geliştirme fikri nasıl oluştu, ne kadar bir süreç aldı, hangi teknolojiler kullanıldı?

PVC ve Alüminyum profillerin servo kontrollü motorlar vasıtası ile boy kesme işlemlerini yapmak için tasarlanmıştır. Operatör besleme konveyörüne 10 Adet profil koyarak hattı besleyebilmektedir. Robot kolu PVC ve Alüminyum profilleri tutarak, kesme merkezine taşır ve 30^0-150° aralığında istenilen açıda profillerin seri olarak kesim işlemleri yapılır.

Çıkışta pnömatik robot kolu kesilen profili alarak boşaltma konveyörüne bırakır. Senkronize çalışan Barkod yazıcıdan barkot etiketi yazdırılarak kesilen profile yapıştırılır ve operatör profili lojistik ekipmanlarına yerleştirir.

Could you talk about your new machine "Profile Cutting Line - PCC 6505?" Idea of development, creating process and technology was used…

PCC 6505 is a servo controlled machine which is specifically designed for the serial cutting of any kind of PVC and aluminum profiles in the market. The machine is able to cut PVC and aluminum profiles into required dimension. Operator places 10 pieces of profiles of maximum length of 6.5 m and minimum length of 0.7 m on the feeding conveyor of the machine, and presses on start button.

Machine start the cutting operation of the profiles by the help of high performance robot arm and saw unit as per the requested angle between the angles of 30^0-150° then collocates on the outlet conveyor. Operator attaches barcodes on the processed parts to make them ready for the assembly.

Gelen tepkiler nasıl?

Bayilerimizin özellikle yeni üretmeye başladığımız teknolojik makinelere olan ilgisinden çok memnunuz. Makinelerimiz henüz çok yeni olmasına rağmen farklı pazarlardaki müşterilerimizden, özellikle de Rusya'dan çok olumlu tepkiler alıyoruz.

Açıkçası yeni bir ürün geliştirmeye başlamadan önce çok detaylı bir pazar araştırması yapmaktayız. Bu doğrultuda optimum ihtiyaçları en uygun fiyata sunmak için analizler yapıyoruz.

Böylece hem direk kullanıcılardan hem de bayilerimizden gelen pozitif geri dönüşlerden dolayı oldukça mutlu ve gururluyuz.

How were the feedbacks?

We are highly motivated to be watched with interest especially on our new technology-based machines by the dealers. Although our machine is very new, we have seen a lot of interest from the customers in different markets especially Russian market.

In fact, before getting start to our design studies we made highly effective market researches and analyzes to ensure the optimum requirements and also price expectancy of our customers.

Thus, we have been highly motivated due to positive returns comes from the customers and we are proud to have earned.

PCC 6505

YENİ
NEW

PVC ve Alüminyum Profil Kesme Merkezi
PVC and Aluminium Profile Cutting Center

Minimum Fire,
Maksimum Performans...
Minimum Wastage,
Maximum Performance...

TURQUM

YILMAZ®

PVC VE ALÜMİNYUM
PROFİL İŞLEME
MAKİNELERİ

Her Zaman Güven Ürettik

Taşdelen Mh. Atabey Cd. No: 9 Çekmeköy İstanbul/Türkiye
Phone : +90 216 312 28 28 (pbx) Fax : +90 216 484 42 88
yilmaz@yilmazmachine.com.tr

www.yilmazmachine.com.tr

Bayimiz
Olmak İster Misiniz?
Would You Like to be Our Dealer?

PVC ve Alüminyum Profil İşleme Makineleri sektöründe
85 ülkede 99 bayimizle hizmet veriyoruz.
Siz de Yılmaz Makine Ailesine katılmak için bizimle iletişime geçin.

We are exporting PVC and Aluminium Profile Processing Machines to
85 countries through 99 dealers.
Please contact us to be a part of our family.

YilmazTR®

Taşdelen Mh. Atabey Cd. No:9 Çekmeköy / İstanbul / Türkiye
T. +90 216 312 28 28 (pbx) F. +90 216 484 42 88
info@yilmaztr.com.tr www.yilmaztr.com.tr